

Леонид Алексеев

Приятель в прошлом году совершил автопробег по Европе: из Португалии в Италию через Испанию, Францию. Доволен был безмерно: дороги великолепные, за парковки «по-хитрому» можно не платить, стоит лишь объезжать контрольный шлагбаум, полиция не трогает, даже если скоростной режим нарушаешь...

Прошло полгода, и радость обернулась другой стороной. Почти каждый месяц теперь он получает счет из-за рубежа, согласно которому необходимо оплатить штраф в 200, 300, а то и 500 евро за нарушения, допущенные на территории других государств. Он-то полицейских не видел, но они его очень хорошо замечали. На то и умная техника.

В России подобные продукты рынка транспортной телематики только начинают внедряться и представляют интерес как для корпоративных потребителей (нам хорошо известна система мониторинга ГЛОНАСС, которая активно работает в сфере автоперевозок и позволяет контролировать не только свой автопарк, но и в целом ситуацию на дорогах), так и для рядовых автолюбителей — в виде индивидуальной страховки.

О чем речь? Устройство камер слежения сегодня не новость, гораздо интереснее и современнее установка дополнительного оборудования в личном автомобиле. Оно фиксирует различные показатели и характеристики, такие как скорость передвижения, ускорения и замедления, пиковые перегрузки, в том числе в момент ДТП, географическое перемещение транспортного средства и другое. На основе этих показателей формируется оценка качества вождения, которая позволяет страховой компании сформировать индивидуальный расчет для каждого покупателя полиса автострахования.

В продвинутой Европе, где страховая телематика как направление страховой деятельности давно укоренилась, успешно используется технология PAYD — «Pay-as-you-drive» («плати, как едешь»), которая позволяет существенно снизить стоимость полиса страхования автомобиля, а также упростить и ускорить спорные вопросы в случае ДТП.

Европейские специалисты отмечают, что внедрение системы PAYD



Умное страхование

Технологии, способные обеспечить аккуратному водителю значительную скидку по страховке

отразилось на поведении клиентов самым положительным образом. Сократилось количество случаев мошенничества, да и сами водители стали более аккуратными.

Преимущества

При использовании «умного страхования» преимущества имеются и для водителя (получение льгот на страхование, комплексная безопасность, повышение водительской дисциплины и сокращение количества дорожных происшествий), и для страховых компаний (сокращение фактов страхового мошенничества, упрощение урегулирования страховых случаев).

Эволюция телематики привела к очень перспективному направлению: анализ водительского поведения с формированием информационного профиля.

Западному водителю этот подход знаком страхованием «Плати, как едешь». В машине клиента устанавливается блок, содержащий GPS-приемник, акселерометр и SIM-карту (для передачи данных). В результате страховой агент получает детальные сводные отчеты о том, насколько без-

опасно ездит тот или иной водитель. На основании этого рассчитывается величина страховки. Справедливее, что более аккуратный клиент может сэкономить.

В России подобные продукты рынка транспортной телематики только начинают внедряться. Подход основыв-



СПРАВКА: Профиль водительского поведения — это персональная, связанная с водителем суммарная оценка безопасности и экономичности управления автомобилем. Идеальный водитель, не совершающий действия, которые потенциально могут привести к аварийной ситуации или негативно влияют на увеличение расхода топлива и износ агрегатов и узлов автомобиля, имеет профиль, равный 100%. В зависимости от стиля вождения и определенных действий, которые могут повлиять на безопасность и экономичность (резкие ускорения/торможения, резкие перестроения, нарушение скоростного режима, бессмысленные маневры и так далее), накладываются штрафы с различными весами в зависимости от «тяжести нарушения». По итогам каждой поездки формируется процент, показывающий, насколько безопасно и экономично в течение поездки водитель управлял транспортным средством.

вается на получении автолюбителем скидки на КАСКО в зависимости от безопасности управления транспортным средством.

Эффективность подобной системы доказал мировой опыт. По данным британских экспертов, использование так называемых систем «умного вождения» позволяет сократить число аварий более чем на 60%, а размер материального ущерба от них — на 50%. Водители, машины которых оснащены блоками сопряжения с подобными системами, на 53% реже нарушают скоростной режим и настолько же реже сталкиваются друг с другом.

Перспективы

Начиная с 2013 года на российском рынке предлагаются услуги на основе технологии INGENIUM DYNAMICS, разработанной британским телематическим оператором FMG. Ее успели в полной мере оценить британские корпоративные клиенты, бизнес которых так или иначе связан с перевозками и автотранспортом.

Эксклюзивным партнером FMG в России и странах СНГ является компания «СИДИКОМ» — один из ведущих российских производителей автомобильных навигационных карт и баз данных. Результатом партнерства стал интегрированный продукт, совместивший в себе технические и информационные наработки обеих сторон.

Возможностью для вывода на рынок такого продукта стало применение качественных картографических данных, создаваемых компанией «СИДИКОМ». Наиболее важные из них — классификация по типам дорог, скоростные ограничения, фактическая пропускная способность дорожной сети, сведения о разрешенных маневрах и аварийно-опасных участках. Без такого базиса невозможен компетентный анализ водительского поведения с учетом локальных особенностей региона.

С точки зрения российского рынка, технология персонализированной сводной оценки безопасности и экономичности управления автомобилем — наиболее перспективный телематический сервис для транспортного сектора за последние годы. Преимущества использования этого продукта наверняка в самом скором времени оценят потребители.

Знания против беспечности

Мелким шрифтом печатается самая коварная информация

Александр пришел в редакцию «ФК», чтобы поделиться своим раздражением:

— Взял в банке 200 000 рублей. Сумма немалая, но процентная ставка показалась приемлемой, 19,9% годовых. Кредит оформил на два года. Специалист банка меня предупредил, что для заключения договора необходимо заключить договор страхования жизни и здоровья. О том, во сколько мне обойдется страхование, внятного ответа добиться так и не удалось. Как выяснилось

позже, когда документы посмотрела дочь, за все время я переплатил 10 000 рублей. Хотя мог просто отказать от страховки.

Негодование читателя объяснимо. Но он не скрывает, что допустил промах сам. Чтобы этого не произошло, изучайте финансовую грамотность, в частности, обязательно прочитайте ответы Сергея Драницы, начальника Главного управления Банка России по Кемеровской области, на самые злободневные вопросы людей.

Окончание на стр. 8



Новый предмет — финансовая грамотность — появляется в школах России, преподавать его начнут с первого класса. Пилотный проект запускается по инициативе Минфина в пяти регионах. В случае его успешной реализации предмет будет включен в общеобразовательную программу в 2018 году. Изучать новый предмет будут все школьники с первого до последнего класса.